

Ovo je pregled DELA TEKSTA rada na temu "Preduzetništvo i inovativnost". Rad ima 15 strana. Ovde je prikazano oko 500 reči izdvojenih iz rada.

Napomena: Rad koji dobivate na e-mail ne izgleda ovako, ovo je samo DEO TEKSTA izvučen iz rada, da bi se video stil pisanja. Radovi koje dobijate na e-mail su uređeni (formatirani) po svim standardima. U tekstu ispod su namerno izostavljeni pojedini segmenti.

Ako tekst koji se nalazi ispod nije čitljiv (sadrži kukice, znakove pitanja ili nečitljive karaktere), molimo Vas, prijavite to ovde.

Uputstvo o načinu preuzimanja rada možete pročitati ovde.

Seminarski rad iz Preduzetništva

Tema:

Preduzetništvo i inovativnost

Uvod

Preduzetništvo se ne može ni zamisliti bez inovativnosti, jer ono predstavlja osnovu za realizaciju rentabilnih proizvodnih ili uslužnih poslovnih aktivnosti.

U literaturi i praksi se mogu sresti različiti primeri preduzetništva. Tako, recimo na prostorima SAD pod preduzetnikom se veoma često smatra osoba koja pokreće svoj mali biznis. Pa ukoliko neko u svom biznisu pokrene posao prodaje garderobe u još jednom objektu, svojoj prodavnici- butiku, ovakav biznis se definiše kao mali biznis. On kao takav, ne predstavlja preduzetnički posao, jer nema novog proizvoda, ili novog tržišta, na kome plasira svoje proizvode, nema novih/ potrošača, novih tehnologija i sl. Prema tome, iako je pokrenuta nova poslovna aktivnost, ona se ne može definisati kao preduzetnička. Zaključićemo da nije dovoljno da neka poslovna aktivnost bude nova i mala da bi je definisali kao preduzetničku.

Preduzetništvo i inovativnost

Pojam sistemske inovacije i njeni izvori

Same inovacije se uglavnom svrstavaju u tehnički termin, jer se u najvećem broju slučajeva odnose na njih. Međutim inovacije bi trebalo da budu pre ekonomski i socijalni termin, nego tehnički.

Preduzetnici nikada ne čekaju velike ideje kako bi sproveli neku od inovacija. Naime, preduzetnici kreću u inoviranje i ukoliko su im ideje "male", nikada se nezna kakav će krajnji rezultat imati sprovećenje jedne takve inovacije. Tako često inovacije, koje su naizgled izuzetni značajne, mogu biti bez očekivanih rezultata, a preduzetnici koji teže jedino velikim inovacijama, unapred zajedno sa svojom poslovnom aktivnošću osuđeni na promašaj i propust. Što se tiče većine sistemskih inovacija treba znati da su one uglavnom oslonjene "na promenu".

Izvori sistemskih inovacija mogu biti :

Neočekivani uspeh, neočekivani promašaj, neočekivani događaj,

Nepodudarnost između stvarnosti kakva trenutno jeste i stvarnosti koja bi mogla da bude, ili kakva bi trebalo da bude,

Inovacije zasnovane na potrebi nekog procesa,

Promene u strukturi privrede ili tržišta,

Demografske promene,

Promene u opažanjima i

Nova saznanja, naučna i nenaučna.

Prva četiri izvora inovacije mogu se stresti u samom preduzeću, odnosno u privredi u kojoj egzistira preduzeće kao organizacioni sistem. Preostala tri izvora inovacije se javljaju izvan preduzeća, odnosno privrede u kojoj se ono nalazi i kao takvi treba da se posebno analiziraju.

Neočekivano

Prvi i osnovni izvor inovacije jeste "neočekivano" i to:

Nečekivani uspeh,

Neočekivani promaša i

Neočekivani spoljni događaj.

Neočekivani uspeh predstavlja osnovi izvor većine inovacija koje se sprovode i relizuju u okviru preduzeća. Neočekivani uspeh neretko usporava menadžment preduzeća i preuzetnika da preispitaju postojeće procedure i praksu kao i znanje, koje u većini slučajeva zna da ruđi neprimećeni "neočekivani uspeh" iskoristi.

...

**-----OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE
PREUZETI NA SAJTU.-----**

www.maturskiradovi.net

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL:

maturskiradovi.net@gmail.com