

## **Uloga i značaj poslovnog bontona**

**Vrsta: Seminarski | Broj strana: 22**

### **SADRŽAJ**

#### **UVOD 1**

#### **1. POSLOVNI BONTON 2**

##### **1.1 Predstavljanje 3**

##### **1.2 Pozdravljanje, oslovljavanje i tituliranje 4**

##### **1.3 Komuniciranje 6**

#### **2. POSLOVNI MORAL 8**

##### **2.1 Stvari o kojima se ne govori na poslu 9**

##### **2.2 Poslovni izgled 10**

#### **3. PRAVILA PONAŠANJA NA POSLU 13**

##### **3.1.Prvila ponašanja na sastancima 14**

##### **3.2 Pravila ponašanja na domnjencima 16**

##### **3.3 Pravila ponašanja na poslovnom ručku 17**

### **ZAKLJUČAK 20**

### **LITERATURA 21**

### **UVOD**

U današnjem poslovnom svijetu više nije dovoljno samo dobro poznavati svoje po sa područje djelatnosti već je potrebno dobro se slagati sa drugima, lijepo se ponašati i dopustiti da se drugi lijepo osjećaju u vašem društvu. Poslovni bonton ne razlikuje se znatno od bontona koji smo usvojili od roditelja i u školi. Ipak, u poslovnom svijetu postoje neke specifičnosti na koje bi trebalo obratiti pozornost i nastojati ih usvojiti. Danas za svaku djelatnost i gotovo svako radno mjesto postoji kodeks ponašanja koji je jedinstven i koji se očekuje od zaposlenika na određenom radnom mjestu. Svaka zaposlena osoba, htjela to ili ne, svojim ponašanjem daje predodžbu o kolektivu ili dijelu kolektiva.

U ovom seminarskom radu prikazati ćemo bitne značajke bontona, pravila lijepog ponašanja i manire koje su bitne u poslovnom svijetu da bi se ljudi ljepe osjećali i funkcionali u određenoj zajednici.

Znanstvene metode koje su se koristile pri pisanju seminarskog rada su: metoda nabranja, povjesna metoda, analitička metoda, sintetička metoda, metoda konparacije.

Ovaj seminarski rad sastoji se od 4 glavna naslova i 7 podnaslova. U prvom djelu govorili smo općenito o bontonu, o pozdravljanju, načinima pozdravljanja, oslovljavanju te tituliranju. U drugom dijelu govorili smo o poslovnom moralu, fizičkom izgledu, odijevanju. U trećem dijelu govorili smo o pravilima ponašanja na poslu, pravilim ponašanja na sastancima, domnjencima te pravilima ponašanja na ručku. U četvrtom dijelu govorili smo o komunikaciji, telefoniranju te dopisivanju i razgovorima.

#### **1. POSLOVNI BONTON**

Poslovnu kulturu možemo definirati kao dio opće kultue koja dolazi pod utjecajem određenih društvenih i socijalnih okolnosti koje se stvaraju u svijetu i oko nas. Živjeti u harmoniji i dobrom odnosu sa okolinom i zajednicom dva su vrlo bitna obilježja poslovne kulture.Bonton ili pravila lijepog ponašanja, koja sačinjavaju određenu kulturu, društvo , zajednicu da bi funkcionalala pozitivno. Bontoni nas uče kako se treba ponašati, izražavati, izgledati, komunicirati, gestikulirati i dr. u gotovo svakoj situaciji. Poslovni bonton ne razlikuje se znatno od bontona koji smo usvojili od roditelja i u školi ali sadrži u sebi neke manire i pravila ponašanja koja kao djeca nismo usvojili. Bit je bontona da se pravila i standardi usvoje do te razine da postanu dio našeg normalnog ponašanja, da pokazuemo poštovanje, kulturu i pažnju u procesu komuniciranja sa drugim poslovnim ljudima. Bonton se definira kao skupa pravila i ponašanja u društvu, tj. pristojno i uljudno ponašanje svakog čovjeka, pojedinca koji djeluje u društvu. Bonton (fr. Bon Ton što znaci dobar ton) je knjiga ili kodeks ponašanja kojeg bi se trebao pridržavati svaki pripadnik društva, svaki radnik i osoba koja djeluje u nekom društvu ili zajednici. Bontoni nas uče kako se treba ponašati, izražavati, izgledati, komunicirati, gestikulirati, kojih se norma ponašanja, običaja i pravila trebamo pridržavati i dr. u gotovo svakoj situaciji. Bonton najstrože osuđuje i ne podržava bilo kakve oblike vrijeđanja, psovanja, fizičkog ili psihičkog obračunavanja. U kontekstu posla bonton je skup neformalnih pravila i tradicija koji mogućuju bolju komunikaciju i provođenje poslovnih zadataka . Poslovni bonton daje nam strukturu u kojoj trebamo djelovati.Nije dovoljno samo znati kako se pozdravljamo, sjedimo za stolom, služimo priborom za jelo i slično, potrebno je poznavati manire koje svi kulturni ljudi poznaju i smatraju djelom svakodnevnog, redovitog i običnog ponašanja. U psihološkom, kulturološkom i socijološkom smislu, postoje četiri osnovna načina na koji predstavljamo sebe drugima:

**----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU. -----**

[www.maturskiradovi.net](http://www.maturskiradovi.net)

**MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL:** [maturskiradovi.net@gmail.com](mailto:maturskiradovi.net@gmail.com)